



Junior Account Manager B2B (m/w)

Standort Frankfurt am Main

Über SlidePresenter – spread your knowledge!

SlidePresenter ist ein sehr ambitioniertes und innovatives Start-Up, welches die Art Wissen zu konservieren, zu verteilen und zu vermarkten grundsätzlich verändern will. Dabei liefern wir eine komplette Prozesskette von der Produktion über die Veröffentlichung bis hin zur Vermarktung von Online-Vorträgen, -Trainings und – Schulungen in einem innovativen Format: PowerPoint-Präsentationen synchronisiert mit dem Vortragsvideo, einfach und intuitiv navigierbar für die Zuschauer. Das heißt nichts weniger, als dass auf unserer Infrastruktur jeder weltweit Vorträge produzieren und verkaufen oder ansehen und einkaufen kann.

SlidePresenter bietet das ideale Umfeld für überdurchschnittlich engagierte Menschen, die ihr Engagement honoriert wissen wollen und Lust auf Karriere haben.

Ihre Aufgaben:

- ▶ Neukunden-Akquise und deren kompetente Beratung am Telefon sowie
- ▶ Präsentation des SlidePresenter Serviceportfolios unter Berücksichtigung der Vorteile und Nutzen für die Kunden
- ▶ Angebotserstellung sowie konsequente Nachverfolgung beim Kunden
- ▶ Telefonische Beratung und Betreuung vorhandener Kunden
- ▶ Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen
- ▶ Aktualisierung und Pflege der Kundendatenbank
- ▶ Markt- und Potenzialanalyse inklusive Qualifizierung der recherchierten Datensätze

Das sollten Sie mitbringen:

- ▶ Sicheres Auftreten am Telefon sowie Spaß und Freude am Telefonieren
- ▶ Ausgezeichnete Kommunikationsstärke und Verhandlungsgeschick
- ▶ Organisationstalent, Eigeninitiative und Ausdauer
- ▶ Sorgfältige und zuverlässige Arbeitsweise
- ▶ Gute MS-Office-Kenntnisse, ein sicherer Umgang mit Outlook und dem Internet

Wie bewerben?

Bewerbungsunterlagen mit Gehaltsvorstellung in digitaler Form an jobs@slidepresenter.com oder direkt telefonisch.

Bei **Sebastian Walker**, Tel. 069/ 4300823-00 können Sie mehr zu dieser Stelle erfahren.

Mehr zu SlidePresenter: www.slidepresenter.com