



# Junior Sales Manager B2B (m/w)

Standort Frankfurt am Main

## Über SlidePresenter – spread your knowledge!

SlidePresenter ist ein innovatives und sehr schnell wachsendes Start-Up, welches die Art Wissen zu konservieren, zu verteilen und zu vermarkten grundsätzlich verändern will. Dabei liefern wir eine komplette Prozesskette von der Produktion über die Veröffentlichung bis hin zur Vermarktung von Online-Vorträgen, -Trainings und -Schulungen in einem innovativen Format: PowerPoint-Präsentationen synchronisiert mit dem Vortragsvideo, einfach und intuitiv navigierbar für die Zuschauer.

## Aufgaben und Bereiche:

Für die Verstärkung unseres Sales Teams für den deutschsprachigen Markt suchen wir dynamische Junior Sales Manager (w/m), die unser Produkt an Veranstalter von Konferenzen, Seminaren und Firmenevents verkaufen. Wenn Sie ein Top-Verkaufstalent mitbringen, und dieses auch schon unter Beweis gestellt haben, sind Sie bei uns prinzipiell erst einmal richtig! Aber sind Sie auch bereit sich weiter zu entwickeln und sich auf Top-Niveau in die Business-Modelle Ihrer Kunden hineinzudenken und dort zu verhandeln? Bei uns finden Sie ein Umfeld, welches seinesgleichen sucht: Sehr hohe Eigenverantwortung, Teamgeist, High-Speed-Entwicklung und ausschließlich ambitionierte Kollegen. Und schon heute arbeiten nur 40% unserer Kollegen in Deutschland. Vom ersten Tag an können Sie bei jederzeitigem Rückhalt durch Ihre Kollegen, volle Verantwortung übernehmen. Ihre Erfolge im Vertrieb sind eine zentrale Säule des Unternehmens und werden daher angemessen incentiviert. Ihr Input fließt selbstverständlich in die Produktentwicklung ein.

## Wünschenswerte Voraussetzungen

- ▶ Hervorragende kommunikative Fähigkeiten
- ▶ Leistungsorientierung
- ▶ Verhandlungssicheres Deutsch und Englisch (weitere Fremdsprachen von Vorteil)
- ▶ Ausgeprägtes Verkaufstalent
- ▶ Passion für Verkauf und Kundenservice
- ▶ Kompetentes Auftreten
- ▶ (Fach-)Hochschulabschluss erwünscht

## Was wir Ihnen bieten:

- ▶ Viel Eigenverantwortung, Freiheit und Internationalität
- ▶ Arbeit in der frühen Phase einer großen Erfolgsstory
- ▶ Startup-Spirit: Flache Hierarchien, lockerer und direkter Umgang

### Wie bewerben?

Bewerbungsunterlagen mit Gehaltsvorstellung in digitaler Form an [jobs@slidepresenter.com](mailto:jobs@slidepresenter.com) oder direkt telefonisch.

Bei **Sebastian Walker**, Tel. **069/ 4300823-00** können Sie mehr zu dieser Stelle erfahren.

Mehr zu SlidePresenter: [www.slidepresenter.com](http://www.slidepresenter.com)