



Senior Account Manager B2B (m/w)

Über SlidePresenter – spread your knowledge!

SlidePresenter ist ein sehr ambitioniertes und innovatives Start-Up, welches die Art Wissen zu konservieren, zu verteilen und zu vermarkten grundsätzlich verändern will. Dabei liefern wir eine komplette Prozesskette von der Produktion über die Veröffentlichung bis hin zur Vermarktung von Online-Vorträgen, -Trainings und – Schulungen in einem innovativen Format: PowerPoint-Präsentationen synchronisiert mit dem Vortragsvideo, einfach und intuitiv navigierbar für die Zuschauer. Das heißt nichts weniger, als dass auf unserer Infrastruktur jeder weltweit Vorträge produzieren und verkaufen oder ansehen und einkaufen kann.

SlidePresenter bietet das ideale Umfeld für überdurchschnittlich engagierte Menschen, die ihr Engagement honoriert wissen wollen und Lust auf Karriere haben.

Aufgaben und Bereiche:

Für den Standort Frankfurt am Main suchen wir Senior Account Manager für die Akquise und Betreuung von Großkunden im Bereich Event-Veranstalter, Verlage und Online-Portale. Sie verfügen über ein exzellentes Netzwerk in einem dieser Bereiche? Wenn Sie darüber hinaus über eine hohe Affinität zu neuen Technologien und den damit verbundenen Geschäftsmodellen verfügen, werden Sie bei uns erfolgreich sein. Treffen Sie auf ein sehr dynamisches Umfeld mit Kollegen, die alle daran arbeiten, SlidePresenter zum globalen Marktführer für innovative Online-Präsentationen zu machen. Ihre Verantwortung:

- ▶ Vertrieb der Services in definierten Kundensegmenten
- ▶ Entwicklung und Pflege von Beziehungen zu den Entscheidern
- ▶ Als kompetenter, anerkannter Berater begeistern Sie Ihre Gesprächspartner für Ihre Ideen

Ihre Qualifikation

- ▶ Kundenorientierung, Flexibilität, Gestaltungsmotivation, ganzheitliche Kommunikation, soziale Kompetenz und Begeisterungsfähigkeit sind Ihre wichtigsten Schlüsselqualifikationen
- ▶ Sie sind mit den entsprechenden Vertriebskanälen im B2B bestens vertraut und besitzen ein exzellentes Netzwerk
- ▶ Vertriebserfahrung, bevorzugt im Bereich B2B und Spaß am Verkaufen
- ▶ Ihr Ehrgeiz und eine zielorientierte Handlungsweise sind Ihnen dabei genauso wichtig wie die Zufriedenheit Ihrer Kunden
- ▶ Sie haben eine kaufmännische/betriebswirtschaftliche Berufsausbildung/Studium
- ▶ Verhandlungssicheres Deutsch und Englisch (weitere Fremdsprachen von Vorteil)

Was wir Ihnen bieten:

- ▶ Einen interessanten und abwechslungsreichen Arbeitsplatz mit sehr guten Zukunftsperspektiven
- ▶ Leistungsgerechte Vergütung
- ▶ Optional: Firmenwagen auch zur privaten Nutzung

Wie bewerben?

Bewerbungsunterlagen mit Gehaltsvorstellung in digitaler Form an jobs@slidepresenter.com oder direkt telefonisch.

Bei **Sebastian Walker, Tel. 069/ 4300823-00** können Sie mehr zu dieser Stelle erfahren.

Mehr zu SlidePresenter: www.slidepresenter.com